



Come vengono valutate le proposte di corsi

Vi sono due tipi di corso :

Tipo 1-E' il-Cubo che fa il corso: il corso è così attrattivo che, indipendentemente da chi lo tiene in qualità di docente, il corso resta attrattivo: in questo caso è il-Cubo che investe nella promozione e nello sviluppo del corso.

La Decisione di attivare o meno questo tipo corso è presa da il-Cubo in autonomia, la gestione dello stesso e tutte le specifiche progettuali vengono effettuate da il-Cubo. Ogni proposta fatta viene considerata come "amichevole consiglio".

Tipo 2-E' il Docente che fa il corso: il corso è attrattivo o è realizzabile se e solo se vi è il giusto docente. In questo caso è il docente stesso che investe (del tutto o in parte) inizialmente nella promozione del corso, mentre il-Cubo fornisce :

- Parte del supporto nella promozione.
- La credibilità e l'immagine aziendale.
- La possibilità di agevolazioni fiscali per gli utenti.
- Gli spazi fisici.
- Servizi al contorno dell' attività (segreteria, pulizia , materiale didattico, materiale tecnico, assistenza ecc.)

Per questo tipo di corsi è possibile effettuare a il-Cubo specifiche e dettagliate proposte (che vanno presentate tramite apposito format prestabilito) che vengono poi discusse e concordate tramite un incontro fissato.

Quando un corso è di tipo 1 o 2 ?

-Di fatto ogni corso attrattivo potrebbe essere di tipo 1 ma passa al tipo 2 nel momento in cui vi sono pochissimi docenti competenti a tenerlo.



Per info il-Cubo@live.com oppure contattare Segreteria al: 340/1944787o 02/9954052